

Seit ca. 40 Jahren befasst sich unser Auftraggeber mit der Entwicklung, Herstellung und Montage sowie dem internationalen Vertrieb von vielfältigen Produkten im Bereich „Straßenausstattungen“. Die hervorragende Qualität der Produkte sowie das Know-how und Engagement seiner Mitarbeiter sind der Eckpfeiler seines Erfolges.

Für seinen Standort in Frankreich suchen wir einen

Kennziffer 3697

Vertriebsleiter (m/w)

Aufgaben:

In dieser vielseitigen und herausfordernden Position sind Sie verantwortlich für die strategische und operative Führung des gesamten Vertriebs mit ca. 20 Mitarbeitern inkl. erfahrener Außendienstmitarbeiter. Sie tragen die Umsatzverantwortung und sorgen für ein profitables Wachstum; hierbei stoßen Sie die notwendigen Prozesse an bezüglich Kundengewinnung, -ausschöpfung und -bindung. Sie führen Marktbeobachtungen und Analysen durch und berichten direkt an die Geschäftsführung.

Profil:

Sie haben ein technisches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung erfolgreich abgeschlossen und können sowohl mehrere Jahre Berufserfahrung im Vertrieb – idealerweise im Segment „Straßenausstattungen“ – als auch einschlägige Führungserfahrung vorweisen. Im Umgang mit dem MS-Office-Paket sind Sie routiniert. Außerdem verfügen Sie über fließende Englisch- und Deutschkenntnisse, Französischkenntnisse sind wünschenswert.

Von Ihrer Persönlichkeit erwarten wir unternehmerisches Denken und Handeln sowie ein überzeugendes Auftreten, gepaart mit Durchsetzungsvermögen und Verhandlungsgeschick. Sie zeichnen sich aus durch ausgeprägte Kunden- und Dienstleistungsorientierung und sind es gewohnt, zielorientiert und eigenverantwortlich zu arbeiten. Als Vertriebsprofi sind Sie einerseits „Teamplayer“, aber andererseits auch in der Lage, Mitarbeiter zu führen und zu motivieren. Organisationstalent, Umsetzungsstärke und Kreativität gehören ebenso zu Ihren Stärken wie eine hohe Belastbarkeit.

Wenn Ihr Profil zu den skizzierten Aufgaben passt und Sie diese einmalige Führungsaufgabe in einem international agierenden Unternehmen annehmen möchten, freuen wir uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Lichtbild, Einkommensvorstellung und frühestmöglicher Verfügbarkeit, die Sie unter Angabe der Kennziffer an uns mailen. Frau **Kirsten Borkeloh** steht Ihnen für Vorabinformationen gerne zur Verfügung. Absolute Diskretion ist selbstverständlich.

W+ST Personalberatung GmbH · Landwehrplatz 6-7 · D-66111 Saarbrücken · Telefon: +49/6 81/9 36 79-37 · Telefax: +49/6 81/9 36 79-41
e-mail: kirsten.borkeloh@w-st-pb.de Internet: www.w-st-pb.de